

**Philipp Peter e Iradj Alexander David,** Owner e Co-Ceo celebrano il rapporto che storicamente lega Wetag e Christie's International Real Estate, un percorso di eccellenza che ha ridefinito il lusso immobiliare in Ticino.

# Vent'anni di visione internazionale



valori che ci hanno guidato. Questa collaborazione ha contribuito in modo decisivo a ridefinire il concetto di lusso immobiliare in Ticino, portandolo su una dimensione autenticamente internazionale».

nostro ruolo è ascoltare, comprendere e accompagnare con discrezione e competenza. Negli anni abbiamo creato relazioni profonde a tutti i livelli, dai clienti ai collezionisti internazionali, senza mai tralasciare il contesto locale. Questo capitale umano è il vero patrimonio di Wetag».

**In questo contesto, che ruolo hanno gli eventi organizzati in collaborazione con Christie's?**

«Gli eventi rappresentano un'estensione naturale della nostra filosofia. Le collaborazioni con Christie's, in particolare con la casa d'aste, ci permettono di creare occasioni di incontro esclusive tra collezionisti, investitori e appassionati d'arte. Non sono semplici eventi mondani, ma momenti di networking autentico che rafforzano il legame tra il Ticino e il panorama culturale e collezionistico internazionale».

**D**al 2005, la collaborazione tra Wetag e Christie's International Real Estate rappresenta un punto di riferimento nel luxury real estate ticinese. Un dialogo che attraversa due decenni di evoluzione del mercato, mantenendo al centro valori, relazioni e una visione internazionale capace di connettere il Cantone al mondo.

**Nel 2025 Wetag ha festeggiato vent'anni di collaborazione con Christie's International Real Estate. Che significato ha questo traguardo?**

«Vent'anni non rappresentano semplicemente un anniversario, ma la conferma di una visione condivisa che ha resistito al tempo e ai cambiamenti del mercato. Guardare indietro significa riconoscere il percorso fatto, le relazioni costruite e i

**Torniamo all'inizio: cosa vi ha spinto, nel 2005, a scegliere Christie's come partner esclusivo?**

«Da sempre il lusso ricopre un ruolo importante in Ticino. La forte identità e il patrimonio unico del territorio, per essere valorizzati pienamente, avevano bisogno di essere raccontati a un pubblico globale, sensibile alla qualità, alla cultura e allo stile di vita. L'affiliazione con Christie's International Real Estate è stata molto più di una scelta strategica: è stata una promessa di apertura, di dialogo e di posizionamento internazionale».

**Parlate spesso di relazioni come valore centrale del vostro lavoro. Cosa significa concretamente?**

«Significa mettere le persone al centro. Dietro ogni proprietà, ogni trattativa, ogni investimento c'è una storia, un progetto di vita. Il





**In vent'anni il mercato del lusso è profondamente cambiato. Quali sono le principali trasformazioni che avete osservato?**

«La digitalizzazione ha cambiato il modo di comunicare e di informarsi, la sostenibilità è diventata un valore imprescindibile e gli stili di vita si sono evoluti. Oggi i clienti sono sempre più internazionali, mobili e consapevoli. Wetag ha saputo adattarsi a questi cambiamenti senza perdere la propria identità, ampliando il network attraverso quattro affiliazioni internazionali di prestigio e investendo costantemente nella formazione del team».

**Che ruolo gioca oggi il vostro team in questa visione internazionale?**

«Un ruolo fondamentale. Il nostro team è multilingue, culturalmente aperto e altamente specializzato. Non ci limitiamo a intermediare immobili: creiamo un ponte culturale prima ancora che commerciale. Partecipiamo attivamente ai principali congressi globali del settore proprio per anticipare tendenze, innovazioni e nuove esigenze della clientela. La continuità è un valore essenziale ed è testimoniata anche dalla lunga permanenza dei membri del team. Diversi di noi fanno parte dell'azienda da circa dieci anni, ma non mancano collaboratori che sono in Wetag da oltre venticinque anni».

**Il Ticino, in questo scenario sempre più globale, che posto occupa?**

«Il Ticino resta il cuore di tutto. Il suo clima,


la sua luce, l'equilibrio tra eleganza svizzera e lifestyle mediterraneo rappresentano un valore unico. È questo che continuiamo a raccontare e a valorizzare ogni giorno, con l'obiettivo di attrarre persone che non cercano solo una proprietà, ma una vera esperienza di vita».

**Come si è evoluta questa visione nel corso degli anni?**

«Negli ultimi dieci anni la nostra visione si è ulteriormente consolidata. Il mercato del lusso è diventato più esigente, più internazionale e più consapevole. Abbiamo rafforzato il nostro posizionamento investendo nel network, nella qualità del servizio e nelle relazioni. Il riconoscimento come Christie's Affiliate of the Year 2019 è stato per noi un momento simbolico importante, perché ha certificato la fiducia e l'eccellenza costruite nel tempo».



**Guardando al futuro, cosa rappresentano questi vent'anni con Christie's International Real Estate per Wetag?**

«Guardiamo indietro con soddisfazione, con il rinnovato obiettivo di coltivare relazioni autentiche. L'eredità che celebriamo oggi è fatta di fiducia, continuità ed eleganza, ed è ciò che continuerà a guidarci verso nuovi orizzonti insieme a Christie's International Real Estate». 



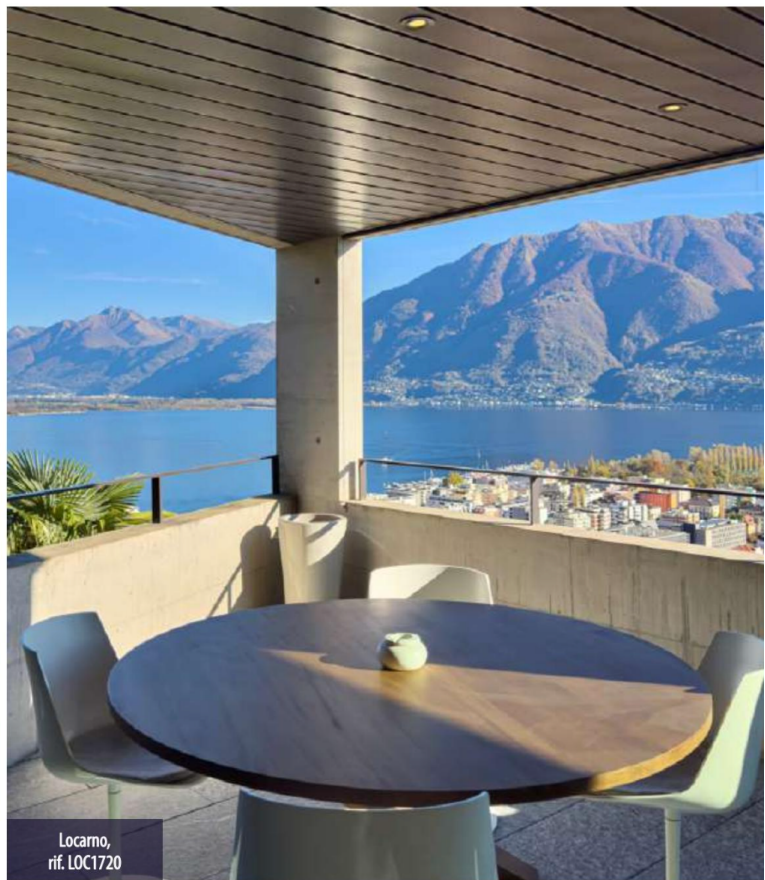


Muzzano,  
rif. LUG1749

# WETAG



Brissago,  
rif. LOC1671



Locarno,  
rif. LOC1720



Lugano,  
rif. LUX1637



Muzzano,  
rif. LUG1179

## PER SAPERNE DI PIÙ

Scansioni il codice QR con la fotocamera  
del suo cellulare oppure visiti  
[www.wetag.ch](http://www.wetag.ch)

Contatti  
+41 91 601 04 40  
[info@wetag.ch](mailto:info@wetag.ch)



La nostra rete internazionale

CHRISTIE'S  
INTERNATIONAL REAL ESTATE

LUXURY  
PORTFOLIO  
INTERNATIONAL

Leading  
REAL ESTATE  
COMPANIES  
IN THE WORLD

FOUNDING MEMBER  
EREN  
FINEST REAL ESTATE